

Идеальный ВОДООТВОДНЫЙ ЛОТОК для российского аэропорта



В 2011 г. в России появилось новое современное производство систем поверхностного водоотведения «Гидро БГ». Компания была создана двумя ведущими на рынке игроками: российским холдингом Hidrolica и австрийским BG Graspoinntner GmbH.

Российская Hidrolica более 9 лет разрабатывает и производит широко известные в России и странах СНГ системы поверхностного водоотведения Hidrolica из бетона и пластика и является лидером по реализации этой продукции в сфере строительства промышленных объектов и благоустройства территорий для индивидуальной жилищной застройки.

BG Graspoinntner GmbH & Co KG занимается разработкой и производством систем поверхностного водоотведения из бетона уже более 50 лет. Это лидер австрийского рынка, реализующий свою продукцию под торговой маркой BG в 22 странах Европы.

Компания «Гидро БГ» унаследовала традиции европейского качества Graspoinntner, опыт и понимание потребностей и особенностей российского рынка, присущие Hidrolica. Совместный уникальный продукт – системы поверхностного водоотведения BG Hidrolica – объединяет в себе ключевые преимущества, необходимые российскому потребителю:

- безупречное европейское качество;
- невысокую стоимость продукта российского производства;
- широкий ассортимент бетонных водоотводных лотков для любого объекта строительства;
- большой объем производственных мощностей, позволяющий в кратчайшие сроки поставить на объекты строительства продукцию BG Hidrolica в необходимых объемах.

В 2013 г. компания вывела на российский рынок новый продукт – бетонные водоотводные лотки BGM с шириной гидравлического сечения от DN200 до DN500 для использования в зонах сверх-

Ключевые преимущества систем поверхностного водоотвода BG Hidrolica:

- безупречное европейское качество;
- невысокая стоимость продукта российского производства;
- широкий ассортимент бетонных водоотводных лотков для любого объекта строительства;
- большой объем производственных мощностей, позволяющих в кратчайшие сроки поставить на объекты строительства продукцию BG Hidrolica в необходимых объемах.

тяжелых нагрузок класса F900. Созданные по австрийским технологиям специально для России системы поверхностного водоотведения BGM учитывают особенности российских климатических условий и идеально подходят для эксплуатации в аэропортах.

Представитель журнала Airports International Ольга Николаева побеседовала с генеральным директором российско-австрийской производственной компании «Гидро БГ» Игорем Головатиком, генеральным директором российского холдинга Hidrolica Сергеем Секачем и совладельцем австрийского холдинга BG Graspoinntner GmbH & Co KG Петером Брудерхофером.

API: С чего началась история вашей компании?

ПБ: BG Graspoinntner GmbH & Co KG основана в 1963 г. в Австрии. В конце 90-х мы начали активную экспансию в соседние восточно-европейские страны. Первым наладили иностранное производство в Словакии, потом постепенно освоили и другие рынки. Каждый год открываем новое производство. Наши конкуренты в Европе находятся, в основном, в Германии. Они больше расширяются на запад. Мы же пошли на восток, в Восточную Европу: Польша, Хорватия, Румыния, Чехия, Венгрия, Россия.

API: Как вам в России по сравнению с другими странами?

ПБ: Если начинать с нуля, всегда есть сложности. Могут сказать, что в России бы-

ло не тяжелее, чем в других странах. Только здесь нам очень помогли партнеры. В России у нас партнерство сколько уже работает?

ИГ: Уже четвертый год вместе работаем (смеется).

ПБ: Четыре года, и партнерство в России работает хорошо. Сила делового партнерства в каждой стране в том, что партнер занимается тем, что лучше получается: он хорошо знает специфику местного бизнеса, и ему легче, он в своей среде. В России это еще и дружба: наши русские партнеры – это наши друзья.

API: Выстраивание дружеских отношений с деловыми партнерами – политика компании?

ПБ: Graspoinntner пытается выстраивать дружеские отношения – это высоко ценится руководством. Но в реальности так получилось только в Румынии и в России.

В России у Graspoinntner нет большинства акций, у нас равные доли с компанией Hidrolica. И я считаю, что наше партнерство так хорошо работает именно из-за дружбы. Но выстраивание доверительных отношений заняло много времени – особенно в начале, когда закладывался фундамент взаимопонимания. Ведь есть определенные культурные различия, поэтому была дистанция. Да даже песок в Австрии и России разный – другие стандарты. И только через шесть месяцев после создания «Гидро БГ» мы поставили на производство два станка, и начало совместной деятельности



*Игорь
Головатик –
генеральный
директор
российско-
австрийской
производственной
компании
«Гидро БГ»*



*Сергей
Секач –
генеральный
директор
российского
холдинга
Gidrolica*



*Петер
Брудерхофер –
совладелец
австрийского
холдинга
Graspointner
GmbH*

было очень сложным. Но мы это сделали вместе, и это наш общий успех.

Еще хочу сказать: я постоянно в разъездах, почти четыре недели в месяц не бываю дома, но когда я в России или в Румынии, я чувствую себя как дома.

API: Что вы считаете своим самым большим успехом?

СС: Самым большим успехом считаю то, что за небольшой период времени мы смогли привить в России культуру применения систем поверхностного водоотведения в сфере не только частного строительства, но и при проектировании инфраструктурных объектов. Еще лет 10 назад на переговорах о поставках нам задавали вопрос: «А что такое системы поверхностного водоотведения? Зачем они вообще нужны?». Постоянная работа и разъяснения, для чего нужна наша продукция, как она правильно устанавливается, дали свои плоды. И это, действительно, большое достижение в работе.

ПБ: Любой успех, который запоминается, – это начало нового бизнеса в новой стране. Так, в России мы начали с основного ассортимента. А поскольку тема аэропортов в России особенная, мы разработали специальный водоотводный лоток для России и видим в нем большой потенциал.

ИГ: Выпуск нового продукта для применения в аэропортах. Это сейчас основная тема. На рынке объектов промышленно-гражданского строительства мы уже лидеры и теперь делаем первый шаг в сторону применения наших систем поверхностного водоотведения в аэропортах. Мы прошли длительный подготовительный этап, были затрачены огромные усилия, проведены серьезные инженерные изыскания. И переломный момент для меня наступит именно тогда, когда мы поймем, что наша продукция востребована и успешно применяется в области проектирования и строительства аэропортов, гражданских и военных аэродромов. Мы верим в успех, и для него есть все предпосылки.

API: Что важно для вас лично при работе с клиентом?

СС: Мы поставляем сложные технические решения, а уже потом материалы для

их реализации. Самое главное – вникнуть в инженерную задачу клиента и вместе подобрать оптимальное и наиболее приемлемое решение, а затем выполнить поставку систем в срок. Далее на этапе монтажа очень важно обеспечить помощь клиенту, поскольку подрядчики, осуществляющие установку систем водоотведения, попадают разные, а от качества их работы зави-

дения. Далеко не все европейские производители смогли его освоить. Здесь самые жесткие требования к качеству продукции. Мы очень ответственно подошли к вопросу создания систем водоотведения для аэропортов. Этому предшествовала плотная работа с ведущими специалистами в области аэропортостроения. Мы изучали их мнения и пожелания к продукции. Постарались

Созданные по австрийским технологиям специально для России системы поверхностного водоотведения BGM учитывают особенности российских климатических условий и идеально подходят для эксплуатации в аэропортах.

сит, как долго и качественно будет служить наша продукция.

API: Задам личный вопрос. Что вы любите делать в свободное время?

ИГ: В свободное время занимаюсь домом, семьей. Как и все мужчины, люблю активный отдых, охоту, рыбалку. Только времени свободного очень мало. Но, с другой стороны, я рад тому, что появилась возможность больше ездить в заграничные командировки. Сравниваю, как у них там чисто, как вода отводится с улиц и дорожных покрытий. У меня в мобильном телефоне есть целые галереи водоотводных систем, дочка все время удивляется. А еще мне нравится общаться, для себя открыл много интересных собеседников. Среди них и люди, работающие в проектных организациях. Многие значительно старше меня, представители еще советской эпохи. Какие же они интеллигентные, умные, с удивительно широким кругозором и огромным желанием сделать жизнь в России лучше! Да, конечно, иногда старшее поколение с осторожностью относится к переменам. Однако они очень быстро схватывают новые технические решения, да еще и советуют, как их лучше применить.

API: Что привело вас в аэропортовую отрасль?

СС: Я думаю, чувство самолюбия и желание развиваться. Индустрия аэропортов – очень сложный и ответственный сегмент, пожалуй, самый сложный в сфере применения систем поверхностного водоотве-

дствия и совместить с нашими российскими реалиями и климатом технологии производства европейских производителей и опыт применения систем поверхностного водоотведения. Совместно с австрийскими коллегами мы провели объемную и кропотливую работу. Учили почти 50-летний опыт Graspointner, их достижения и ошибки. Учили особенности сырьевой базы. Созданные по австрийским технологиям, наши системы поверхностного водоотведения отличаются высочайшим качеством, адаптированы к особенностям эксплуатации в России с ее перепадами температур и различиями между климатическими зонами.

ИГ: Считаю, что мы глубоко изучили спрос потребителя нашей продукции. Мы, скажем так, применили опыт специалистов-проектировщиков и строителей и сделали идеальный лоток для аэропортовой индустрии, и это мы и хотим донести до потребителей наших систем. Выбирать им. Но нам, как профессионалам, хочется, чтобы они узнали о нашей продукции. Ведь, поймите, водоотводный лоток – конструкция не такая сложная. Но у каждого производителя есть свои секреты, да и качество разное. Наши австрийские партнеры потратили на изучение систем поверхностного водоотведения более 50 лет. И сейчас и мы, и наши европейские коллеги можем сказать, что наш водоотводный лоток для аэропортов – идеальный, условно идеальный.

API: Журнал Airports International желает вам успеха! ■